



登録会員制「住宅アカデメイア・プラザ」

住宅の「ローン」「保険」「情報」を取り扱う住宅会社や建設会社、工務店、不動産会社などを対象に、トータルな機能で安定経営をサポートする登録会員制の「住宅アカデメイア・プラザ」が県内にオープンする。

同プラザは、「フラット」商品を扱う日本モーゲージサービス(MSJ)と住宅瑕疵担保責任保険法人のハウスジーメン、情報コミュニティの3社がタッグを組んだ「住宅の総合窓口」。

登録会員のメリットとして、住宅購入客にMSJの商品を低金利

## 住宅関連企業の安定経営を支援

で提供できるほか、住宅瑕疵担保責任保険の諸費用も安く抑えられる。また、各種申請はペーパーレスのウェブ申請で行われるため、時間と経費の削減に加え、営業・現場の進捗(しんちょく)管理にも最適。データはすべて蓄積され、住宅や顧客の管理が正確になります。物件の価値や信頼をより高めることができます。

詳しい事業内容の説明会は11月13日、秋田キャッスルホテル(秋田市)で開催。説明会の問い合わせは情報コミュニティ 018-824-5411へ。

11月13日、秋田市で事業説明会



住宅の「ローン」「保険」「情報」を取り扱う住宅会社や建設会社、工務店、不動産会社などを対象に、トータルな機能で安定経営をサポートする登録会員制の「住宅アカデメイア・プラザ」が県内にオープンする。

同プラザは、「フラット」商品を扱う日本モーゲージサービス(MSJ)と住宅瑕疵担保責任保険法人のハウスジーメン、情報コミュニティの3社がタッグを組んだ「住宅の総合窓口」。

登録会員のメリットとして、住宅購入客にMSJの商品を低金利

## 金融・保険・情報など、トータルな機能で安定経営をサポート

建築にかかるローンの手続き・各種保険・各種申請・履歴などわざわざ時間がかかる繁雑な作業のあらゆる業務をサポートいたします。

### 地域の絆と力をともに育み 秋田の住宅業界をさらに活気づけたい。

社会や経済の情勢、自然災害、度重なる制度の改正など、世の中の急激な変化に伴い、日本の住宅業界は大きな影響を受けました。先行きが見えにくいくらいの時代を生き抜く、「いい住まい」を提供し続けていくためには、企業の「体力強化」が必要不可欠です。

これまで取り扱い一部の加盟店のみに限定されていた定評・実績のある各種住宅ローン商品を、より多くの企業さまやお客さまに広くご利用いただけるよう、新しいシステムを構築いたしました。

また同時に、住宅取得に関する保険商品や情報提供など、トータルな機能で安定経営をサポートする会員登録制の総合窓口「住宅アカデメイア・プラザ」も(株)情報コミュニティ内に開設いたしました。

企業の枠にとらわれず、そのつながりを抜け、地域の住宅産業とともに発展・活性化させていくためのきっかけづくりの一環としてお役立ていただければ幸いに存じます。

つきましては、このたびの事業説明会にぜひご参加いただけますようお願い申し上げます。

(株)情報コミュニティ 代表取締役 鈴木 真人

## ありそうでなかった! 新時代を築く住宅の総合窓口

株式会社 情報コミュニティ

住宅ACADEMIA  
PLAZA

株式会社 情報コミュニティ「住宅アカデメイア・プラザ」設立

## 事業説明会

参加無料  
要予約  
お申込は弊社まで  
お問い合わせください

日時 11月13日水 13:00~16:00  
会場 秋田キャッスルホテル 4階 放光の間

共催 (株)情報コミュニティ・日本モーゲージサービス(株) 後援 (株)ハウスジーメン

プレゼンテーション登壇者

日本モーゲージサービス(株)  
代表取締役社長 鶴澤 泰功 氏

登録会員登壇者 仲田 幸嗣 氏

(株)サムシング  
代表取締役社長 青木 宏 氏

登録会員登壇者 菊地 喜久雄 氏

登録会員登壇者 伊藤 洋子 氏

登録会員登壇者 鈴木 健太 氏

(株)ヒーローライフカンパニー  
代表取締役 日嶋 哲仁 氏

住宅金融支援機構(旧住宅金融公庫)  
取締役 統括調査役 宮地 啓司 氏

(株)ヒーローライフカンパニー  
代表取締役 鈴木 健太 氏

業務の効率化&コストダウン  
住宅瑕疵担保責任保険をはじめとする、住宅建築にかかる各種保険・申請・検査等の手続き業務を委託できますので、大幅な業務の効率化が図れます。サービス内容も充実。保険料や申請料の割引でコストダウンを実現します。

様々な住宅ローンや保険の取り扱いが可能に  
既存取扱いの金融商品・保険以外にも、多様な商品の取り扱いが可能になります。例えば、全期間固定金利のMSJフラット35/35S/50/や、家賃返済特約付きフラット35S&MSJ住みかえ支援ローンなど、お客様のニーズに対応するラインアップの活用は、営業力・企業力の強化につながります。

データ管理の一元化によるサービスの向上

各種申請書類はWEB申請となり、データ管理が一元化されます。

データを短縮でき、宅配便、FAX、印刷等のコストも削減できます。物件の進捗管理や顧客対応にも便利です。

お客様からの信頼獲得

信頼性の高い金融・保険・情報の提供が可能になります。お申込みから完成まで、効率よく正確に管理でき、アフターフォロー体制も万全にお客さまの視点に合わせた住まいづくりをお約束できます。

完成後も安心フォロー

住宅ローンや保険など、様々な機能を備えた「住宅アカデメイア・プラザ」の窓口ひとつで、いろいろなサービスをご利用いただけます。お引渡し後の管理やアフターフォロー、トラブルにもしっかりとサポートいたします。

お申し込み・お問い合わせ 株式会社 情報コミュニティ

〒010-0951 秋田市山王三丁目1-16(県庁通り)クリエイトビル

TEL:018-824-5411 FAX:018-823-6115

<http://www.jouhou-community.com/>

# 長引く景気低迷 どう立ち向かう 県内住宅業界に活気を!

広告

鈴木 住宅金融支援機構によると、2009年2月から年3回、民間住宅ローン利用者実態調査をしたところ、金利タイプは「全期間固定型」を希望する割合が非常に高かった。今後、金利が上昇することが予測される中で、家の支出が読み、生地や建設会社、住宅ロー

長引く景気低迷により、秋田県の住宅件数は伸び悩むなど住宅業界を取り巻く環境は厳しい。これからの県内住宅業界を活性化させるためには何が必要なのか。「秋田の住宅の未来」と題し、各分野の専門家話をしてもらつた。

(敬称略)

## 「秋田の住宅の未来」語る

信太 秋田県の住宅着工戸数

は全国的に見るとかなり低く、東北でも最下位。例えば12年度は青森で3363戸で、山形は3189戸。秋田は2673戸

という状況。来春に消費税が増税されることもあり、現時点でいるが9月がピークとなつて、10月以降、急激に減るよう

は住宅の確認件数が若干伸びて、いるが9月がピークとなつて、10月以降、急激に減るよう

は住宅の確認件数が若干伸びて、いるが9月がピークとなつて、10月以降、急激に減るよう